



Unser Mandant ist ein mittelständiges Unternehmen aus Dresden, der Schaltanlagen fertigt und liefert. Damit sichert er die Stromversorgung in Industrie, in Windparks, in Umspannwerken und im Schienentransport. Er hat sich zum Systemanbieter für alle Anforderungen im Energiebereich entwickelt. Mehrere hundert maßgeschneiderte Schaltanlagen aus seinem Haus sind weltweit bereits im Einsatz. Seine Markenzeichen sind hohe technologische Kompetenz und Erfahrung – von der Planung über die Projektierung, Fertigung, Montage, Inbetriebnahme bis hin zu Service und Wartung.

Zur Verstärkung seines Teams sucht er zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Vertriebsleiter (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie akquirieren Neukunden und betreuen die wichtigen Bestandskunden
- Schrittweise erweitern sie das Vertriebsteam und führen und strukturieren dieses
- Ständige Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Sie greifen innovative Anforderungen und Themen vom Markt und von Kunden auf
- Aufbereitung technischer Informationen für verkaufsfördernde Maßnahmen
- Sie organisieren den Informationsaustausch zwischen allen Abteilungen
- Erstellung von Angeboten aus Leistungsverzeichnissen
- Prüfung von Werksverträgen, gegebenenfalls Kenntnisse der VOB

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossenes elektrotechnisches Studium oder ähnliche Fachrichtung (Techniker) bzw. vergleichbare Aus- und Weiterbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in dieser Branche und Führungsverantwortung > 5 Jahre
- Strategisches Denken und analytische Vorgehensweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit mit Kunden, Mitarbeitern und Vorgesetzten
- Bereitschaft und Fähigkeit, Mitarbeiter motivierend zu führen
- Stark ausgeprägte Teamfähigkeit mit empathischem Durchsetzungsvermögen
- Gute Englischkenntnisse

### **Angebot:**

- Hervorragende Entwicklungsperspektiven durch Weiterbildung und ggf. in Perspektive Technische Geschäftsführung
- Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Möglichkeiten zur Durchsetzung innovativer Ideen und deren Unterstützung
- Sicherheit und ein hohes Maß an Absicherung in einem wachsenden Unternehmen
- Attraktives Fixum plus leistungsbezogene Provision
- Firmen PkW – auch zur privaten Nutzung
- Gleitzeit möglich

## **Ihr Kontakt:**

Haben wir Ihr Interesse geweckt und wollen sie ihr Potenzial in diesem Unternehmen einbringen? Dann senden sie bitte ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben mit frühest möglichem Eintrittstermin und ihren Einkommensvorstellungen sowie Lebenslauf und Zeugnisse in einem pdf-Dokument an: Jobrecruiting Dr.-Ing. Volker Helbig – [helbig@jobrecruiting.de](mailto:helbig@jobrecruiting.de) - für eventuelle Fragen erreichen sie mich unter 0351 4015242 oder 0172 3491999